

momento al día sobre aquellas cosas que nos inquietaban y que nos interesaban, cosa que le agradezco. Y, por lo tanto, cuando digo que confío en usted, confío en usted por eso, no porque lo quiera más o menos en el plano personal sino porque nos ha mantenido al día.

Muchas gracias.

**La senyora vicepresidenta primera:**

Gracias, señor Marí.

Conseller, de seguida, quan vullga.

**El senyor conseller d'Educació, Investigació, Cultura i Esport:**

Gràcies, senyora presidenta.

Gràcies, senyor diputat.

I fa bé de confiar perquè, evidentment, tenim en compte les seues propostes i les plantejarem també per tal de millorar tot allò que s'haja de millorar. I així li ho dic i sap que ho fem.

Estem damunt, s'estan realitzant eixos simulacres –com li deia–, tots tenen les seues mesures de resposta i, a més a més, li vaig a explicar també amb la minuciositat que ho solen fer els centres educatius i com ho fan per a adaptar-se a la diferent població que tenen els centres educatius. I és que li ho puc explicar.

Jo mateix sóc mestre i, per tant, recorde perfectament com elaboràvem els plans i com milloràvem els simulacres en funció del tipus d'alumnat que teníem cada centre, cada aula, i fins i tot com es destinen les aules i els usos dels espais en funció de l'alumnat que es té per a facilitar també les mesures d'emergència i de simulacre.

I he de dir que sí que es fa, que es fa en els centres educatius, i de fet en eixes accions formatives que hem realitzat, que tenen a vore amb els simulacres, que tenen a vore amb els plans d'evacuació i també amb primers auxilis i riscos laborals, han participat més de sis mil dos-cents en estos últims anys, més de sis mil mestres i professors, 344 accions formatives.

Per tant, com vosté pot vore, estem realitzant activitats i, evidentment, estem damunt dels centres perquè puguem desenvolupar tot el que per a nosaltres també és una preocupació i una ocupació que els xiquets i les xiquetes estiguen en llocs segurs, que tots els plans estiguen ben fets, i per tant que puguem evacuar, en cas d'evacuació que es puga fer amb la major rapidesa possible, sempre preservant la seguretat dels nostres xiquets i xiquetes.

Gràcies. (Aplaudiments)

**La senyora vicepresidenta primera:**

Gràcies, conseller.

Per fi hem acabat amb les preguntes.

**Interpel·lació al conseller d'Economia Sostenible, Sectors Productius, Comerç i Treball, senyor Rafael Climent González, sobre la política general de la conselleria en matèria de petit comerç, que formula el diputat senyor José Salas Maldonado (GP Popular) (RE número 96.264, BOC número 257)**

**La senyora vicepresidenta primera:**

I passem al punt número 7: interpel·lació al conseller d'Economia Sostenible, Sectors Productius, Comerç i Treball sobre la política general de la conselleria en matèria de petit comerç que formula el diputat José Salas Maldonado, del Grup Parlamentari Popular, al que anem a donar la paraula en esta primera intervenció durant huit minuts.

**El senyor Salas Maldonado:**

Gracias, presidenta.

Buenas tardes, *conseller*.

Mire, *conseller*, a mí me está pasando como a los niños, se me hace bola. ¿Qué quiere que le diga? Me gustaría poder reconocerle algún logro por su parte pero por más que le sigo, no lo encuentro.

Yo sé, ¡vamos!, que estoy convencido de que por su parte, por voluntad no es; otra cosa es que las cosas se hagan bien; otras que no se hagan; y otra muy distinta que no salgan porque no se sepa.

Pero, señor Climent, una vez que ya hemos aparcado el tema de horarios, eso sí, aparcado en zona azul por tiempo limitado (*soroll de papers*), porque ya está usted viendo cómo están saliendo comercios y empresas en contra de ese gran pacto que parecía que estaba todo el mundo de acuerdo, y al final se quedó en una partida de pimpón, o sea, entre dos, PSOE y Compromís.

Pero, como le decía, creo que aunque tarde, porque viendo lo rápido que son ustedes y quedando solo un año de legislación pues la verdad es que no lo veo muy claro. Pero tendrá que hacer usted algo ya por el pequeño comercio, porque ya toca, *conseller*.

Porque yo entiendo que para ustedes hacer dos cosas a la vez pues como que no, que puede ser demasiado; el tema de horarios y ayudar al pequeño comercio, todo a la vez puede ser mucho. Pero contéstese, si puede y quiere, ¿qué medidas, qué iniciativas, qué soluciones, o qué propuestas tienen pensadas para el pequeño comercio en nuestra comunidad porque algo tendrá pensado después de tres años? Y si no es así, ya le dije, copie, copie de otras comunidades donde los resultados son buenos.

El pequeño comercio necesita entrar en las nuevas tecnologías, usted lo sabe, bueno, la verdad es que tenía que haber entrado hace ya mucho tiempo, pero la verdad es que a este paso que llevan ustedes van a conseguir que en vez de entrar en las nuevas tecnologías entren en las viejas, ¡ya ve!, y por

supuesto en muchas más cosas de las que se puede y se debe de ayudarles. Yo, *conseller*, le voy a leer algunas por si alguna le vale.

Mire, *conseller*, el pequeño comercio necesita de ayuda para poder estar en las redes sociales y en el máquetin *online* ya que es el gran olvidado. Ese pequeño comercio, esa tienda tradicional que ante la llegada de plataformas sociales masivas, como Facebook o Twitter, no han sabido o no han podido despuntar y tener esa visibilidad tan ansiada en el mundo digital (*soroll de papers*), pero a esos comercios hay que ayudarles en este sentido. ¿A nadie se le ha ocurrido explicarles lo que puede hacer internet por ellos, por ejemplo?

Y eso hay que hacerlo, *conseller*, y hay que poner a disposición del sector un interlocutor que facilite el acceso a los servicios que desde su *conselleria* se deben de ofrecer, con el fin de simplificarles los temas como subvenciones, simplificación administrativa o formación, con el fin de orientales.

Hay que crear una bolsa de trabajo digital a desempleados que reciban formación específica, con el objetivo de que los comerciantes puedan contar con ellos en función de sus necesidades, e incluso con bonificaciones en su contratación. De esta forma, se permitirá al empresario reforzar sus servicios hacia sus clientes y los trabajadores y desempleados reforzarían su cualificación en los distintos sectores económicos creando empleo de calidad.

Hay que promocionar el turismo de compras, así como la modernización de las zonas comerciales y crear rutas turístico-comerciales.

Hay que promover el acceso a créditos y financiación para pymes y autónomos del sector del pequeño comercio.

Hay que ayudar al pequeño comercio para que use las nuevas tecnologías tanto con concursos de formación como a través de ayudas para equipos; crear cursos formativos de distribución comercial de gran consumo y la ampliación de cursos por internet dirigidos al pequeño comercio y poder crear agentes comerciales formados para el sector.

Hay que crear un sello o algún tipo de distintivo de comercio recomendado por La Generalitat o por los ayuntamientos a través de las organizaciones y con un seguimiento para motivarlos en los que tengan que reunir una serie de requisitos, así como mantenerlos. Y con esos establecimientos crear un mapa comercial o algún tipo de guía, campañas de concienciación ciudadana en las que se haga hincapié de forma mucho más incisiva de la importancia del comercio minorista para el desarrollo económico, crear un guía del pequeño comercio y de rutas comerciales de forma que el consumidor tenga una información clara y recomendada, organizar semanas comerciales del pequeño comercio con la colaboración de los ayuntamientos sacando el comercio a la calle con premios a los comercios más innovadores y a las buenas iniciativas, poner en valor los comercios más antiguos y las ideas más innovadoras y novedosas, y muchas más cosas, *conseller*, que se pueden hacer.

Y como es lógico, todo esto no lo puede hacer usted solo, *conseller*, es y debe ser con la ayuda indispensable de las asociaciones, de los ayuntamientos de nuestros municipios; municipios con los que usted después de tres años no se ha

reunido todavía con ellos, y ya va siendo hora que lo haga, *conseller*.

En fin, *conseller (soroll de papers)*, muchas y muchas cosas que desde su *conselleria* no se hacen y que se tendrían que hacer o promover y que –como le he dicho– con el apoyo de los ayuntamientos y asociaciones se pueden hacer, se deben de hacer por el buen comercio de los valencianos. No me vale que usted me conteste que algunas de las cosas que le he dicho ya estaban pensadas, incluso algunas presupuestadas, porque, *conseller*, si el barco no llega a puerto difícilmente se puede desembarcar y porque, si es así, ¿a qué espera después de tres años para ponerlas en marcha porque solo le queda uno?

Y de verdad, *conseller*, usted debe de saber que el pequeño comercio se siente totalmente solo, totalmente abandonado por su *conseller*, y todo eso hace que nuestro comercio se sienta abandonado y desanimado.

Yo sé que lo que le pido es mucho porque ya le dije en una ocasión que usted no tiene una *conselleria*, usted tiene un polvorín, y hoy se lo repito porque tiene una gran torre de babel en la que nadie se entiende, nadie se hablan entre ellos, todos miran de reojo al de al lado porque no se fían, *conseller*, porque todo su equipo ha llegado impuesto, y más que un equipo es una gran macedonia en la que nadie se fía de nadie, y lo que es peor, sin ninguna experiencia. Y si no es así, dígame usted qué experiencia tienen ustedes, su equipo, en comercio. ¡Ahórreselo!, se lo digo yo, ninguna, *conseller*, ninguna. Bueno, usted me dirá que su director general, el señor Natxo Costa, viene de Unión Gremial, pues, ¡hombre!, pues, ¡vale!, lo dejamos ahí sin más.

Y, claro, todo esto al final sale, y este es en otros motivos por los que lleva usted cuatro altos cargos que se le han marchado.

#### La senyora vicepresidenta primera:

Señor Salas.

#### El señor Salas Maldonado:

Porque para usted –concluyo enseguida, presidenta–, porque para usted tiene que ser muy difícil encontrar un alto cargo que reúna las cuatro condiciones que le voy a decir: primero, que sepa; segundo, que esté concienciado en hacer lo que le digan ustedes; tercero, que esté dispuesto a firmar lo que le pasan otros y encima decir siempre, cuando las cosas no salen bien, que eso ocurre con mucha frecuencia, que la culpa es de él.

No, no es fácil, *conseller*, no tiene que ser fácil encontrar una persona que reúna todas esas condiciones.

#### La senyora vicepresidenta primera:

Señor Salas.

**El senyor Salas Maldonado:**

¡Ah!, y la cuarta, que encima sea del partido de esta macedonia...

**La senyora vicepresidenta primera:**

Señor Salas.

**El senyor Salas Maldonado:**

...pero ni así, *conseller*, ni así.

Gracias, presidenta. (*Aplaudiments*)

**La senyora vicepresidenta primera:**

Gracias, señor Salas, va a tener usted luego más tiempo.

Ahora, el señor *conseller*, para responder, tendrá también ocho minutos.

Quan vullga.

**El senyor conseller d'Economia Sostenible, Sectors Productius, Comerç i Treball:**

Gràcies, senyora presidenta.

Anem a vore, vaig a començar per l'últim que ha dit.

Eixes quatre premisses sembla ser que n'eren *conditio sine qua non* quan estaven vostés governant, ¿no? I aleshores, ara, com se les saben de memòria sembla ser que les diuen ací de manera continuada pensant que nosaltres som iguals; res més lluny de la realitat del que vosté acaba d'exposar.

En segon lloc, vullc, encara que la seua sornegueria cada vegada m'agrada més, ¿eh?, perquè la veritat és que ja la conec, he d'agrair-li les propostes que ha fet perquè és important que moltes vegades des d'aquesta trona es facen propostes que puguen ajudar a millorar en qualsevol aspecte la vida de la gent. Però també he de dir-li que cal estar al *loro*, i cal estar al *loro* sabent què és el que fem i mínimament no dir coses que no estem fent, quan des del primer moment estem fent-les. I això sí que és greu.

Mire, vaig a dir-li, des que el Consell va començar a governar està treballant per donar suport al comerç, un sector que vosté sap que és estratègic per al desenvolupament econòmic, tant per la seua capacitat de generar activitat i ocupació, els serveis que presta i la seua aportació a la vida dels pobles i ciutats.

Estem treballant per aconseguir un model de comerç equilibrat, on es fomenta el comerç de proximitat, professionalitzat i innovador, donant suport als autònoms, als

emprenedors i a les pimes, i que contribuísca al manteniment dels centres urbans i la fixació de la població.

Un model que done resposta a les necessitats concretes de les persones consumidores treballadores, empreses i turisme, i que comporte la creació de llocs de treball de qualitat. I per a açò hem tingut en compte tots els agents del sector mitjançant l'observatori de comerç, política en companyia del sector.

Estem comptant amb la participació de tots els actors basant-nos en el diàleg permanent –atribut essencial d'este Consell–. I més, en els ajuntaments també..., també. I amb tots.

Tenim en compte aquests antecedents, estem enfortint la política de suport, promoció i foment del comerç de proximitat, i n'hem fet algunes, encara que hui queda palés que algú està cec i no les veu.

En aquest sentit es van elaborar les noves bases reguladores de les ajudes de comerç, consum i artesanía, que va esdevenir l'Orde 14/2016, publicada el 17 d'agost del 2016 i, amb aquest efecte, les ajudes s'estructuren entorn a tres grans grups beneficiaris, que vosté n'ha dit algun que sembla ser que no ho és. Doncs resulta que ara vorà com sí.

En primer lloc, a ajuntaments i ens locals, perquè compten amb els recursos necessaris per a mantindre una xarxa de suport al comerç de proximitat, alhora que poden abordar accions de promoció i dinamització del comerç local, fires comercials o estudiar les necessitats del municipi.

En segon lloc, a les associacions empresarials i cambres de comerç, perquè disposen de mitjans tècnics per a prestar serveis de suport a les empreses comercials per a difondre la innovació i contribuir a la seua modernització i a l'extensió de la cultura de qualitat, alhora que poden abordar accions promocionals dirigides a potenciar el comerç de proximitat.

I, en tercer lloc, a les pimes comercials.

Els programes principals per a dur endavant aquesta política d'impuls al comerç de proximitat han estat:

Programa d'ajudes a les pimes comercials i artesanes amb les següents línies d'ajuda que estan arribant. Avalem Artesanía, destinat a les pimes artesanes; Avalem Comerç, programa d'ajuda a la millora i modernització dels establiments comercials a fi que s'adeqüen als requeriments dels consumidors –vaja anotant, ¿eh?, vaja anotant perquè li diré uns quants més, que vosté sembla ser que no sap–; Emplenem Comerç, que té per objecte facilitar la incorporació d'emprenedors al sector. Aquestes dues últimes, Avalem Comerç i Emplenem Comerç, disposen d'incentius per a mamprendre i formar-se en comerç electrònic –comerç electrònic.

Programa d'ajudes a associacions de comerciants i artesanes per a la contractació de personal tècnic professional que es dedique a la planificació estratègica, a la gestió comercial i a la promoció conjunta dels comerços associats.

Programa d'ajudes a entitats locals en matèria de comerç i artesanía. L'objectiu final d'aquest programa és revaloritzar el comerç local, donant suport a les següents actuacions realitzades per les entitats locals:

Fires comercials d'àmbit local o comarcal; reformulació de la xarxa d'agències per al foment de la innovació comercial – AFIC–, sota el nou prisma de la transparència, participació, proximitat, responsabilitat social i sostenibilitat.

Renovació dels mercats municipals; reforma de mercats amb sistema de qualitat implantats; adaptació de les àrees limítrofes dels mercats o d'àrees urbanes de concentració comercial; adaptació de les infraestructures necessàries per a l'exercici de la venda no sedentària; la realització d'estudis en mercats municipals, mercats ambulants o en un espai urbà de concentració comercial que determine les inversions i accions a desenvolupar per a aconseguir un funcionament viable sense noves inversions a mitjà termini.

Realització de plans d'acció comercial que tinguen com a objecte l'estudi i la millora de l'activitat comercial i els espais urbans on aquesta es desenvolupa.

Implantació o manteniment d'espais expositius permanents destinats a la promoció de la producció artesana.

A més a més, amb l'objectiu de fomentar la cultura emprenedora i recolzar a aquells que decidixen iniciar un projecte empresarial, millorar les condicions de les persones treballadores autònomes i també dinamitzar l'economia i la cohesió social del territori de la Comunitat Valenciana, s'ha desenvolupat un programa d'assessorament especialitzat anomenat Comerç Emprén, en col·laboració amb els ajuntaments a través de la xarxa de 105 agències per al foment de la innovació comercial, que permeta abordar la implantació d'un negoci amb majors possibilitats d'èxit.

Amb aquest programa es facilita informació als emprenedors i emprenedores sobre els tràmits necessàries per a la creació i implantació d'un comerç, la seua viabilitat econòmica i comercial o la selecció de la ubicació més adequada. Actualment 33 municipis han subscrit conveni per a la posada en marxa de la iniciativa Comerç Emprén.

A més, també és important assenyalar que entre els criteris de valoració per a l'atorgament de les subvencions es té en compte, a l'hora de baremar, les sol·licituds presentades per les ajudes a pimes; la característica de la ubicació dels comerços en municipis de xicoteta grandària, donant una especial avantatge al comerç situat en poblacions de menys de 3.000 habitants –cosim territori, vertebrem territori.

Amb aquestes mesures es tracta de fomentar, dinamitzar i promocionar el comerç ubicat en poblacions de municipis xicotets, fomentant la iniciativa empresarial, la consolidació del xicotet comerç en aquestes poblacions i, també, la innovació i millora de l'equipament, així com la realització d'accions que afavorisquen l'equilibri territorial de la Comunitat Valenciana i que pivoten sobre la proximitat del comerç i l'artesania.

La seua sornegueria està molt bé, però la falta de rigor en allò que vosté planteja des de la trona jo la pose molt en dubte.

Moltes gràcies. (Aplaudiments)

**La senyora vicepresidenta primera:**

Gràcies, conseller.

**El senyor Salas Maldonado:**

Mire, *conseller*, oyéndolo, pues lo que no sé es cómo ha tenido tiempo ni para dormir ni para comer, porque no ha parado.

Yo, perdóneme, que lo ponga en duda, *conseller*. ¿Qué quiere que le diga? Al final, oyéndolo se aburre hasta la banda de música. Porque usted, como siempre, tira..., tirando balones fuera, que eso lo hace perfectamente. Pero yo podría entender que eso lo hiciese en el primer año como *conseller*. Pero, después de tres años, es duro. Porque usted parece que todavía no se ha enterado que es *conseller* desde hace tres años.

A usted lo han elegido para que solucione, para que gestione, para que el comercio vea lo que tantas veces decían ustedes cuando estaban en la oposición. Pero, claro, esto es otra cosa. Es fácil estar en el tendido y decir: «A ese toro le daba yo tres pases con la derecha, dos con la izquierda y lo remataba con el de pecho.» Eso es lo fácil desde el tendido. Lo difícil es dárselos.

Y es usted, ahora, desde hace tres años, el que está en el ruedo, el que tiene que dárselos, *conseller*. No puede decir: «Yo le daría.» Tiene que dárselos. Es usted el que lleva tres años en el ruedo haciendo el Don Tancredo. Es usted el que tiene que lidiar el toro, y lo triste, *conseller*, es que en tres años todavía no ha montado usted ni la muleta, que se dice pronto. Con lo cual ya lleva usted tres avisos. Y con tres avisos, el toro vuelve a los corrales, porque el matador ha sido incapaz de torearlo.

Y ese es su caso, *conseller*, usted lo quiere enmascarar como puede. Usted tiene el beneplácito del Consell o de la señora Oltra, que no quiere bajo ningún concepto que se note su fracaso. Pero que esto es un fracaso en toda regla se lo digo yo. No le quepa ninguna duda. Y si no, pregunte usted a los comerciantes de la Comunidad Valenciana.

Usted ha fracasado como *conseller*. Ha fracasado porque no ha sabido ayudar al pequeño comercio, ni ha sabido hablar con las grandes superficies. Con nadie. En definitiva, que no ha sabido.

Y esa falta de diálogo, de saber entender lo que necesita el comerciante, el comercio en nuestra comunidad lo sufren hoy todos nuestros comercios; grandes y pequeños, todos.

Usted ha desaprovechado oportunidades importantísimas para nuestra comunidad. Oportunidades que sin duda hubieran traído puestos de trabajo y riqueza a nuestra comunidad. Pero usted, quiero pensar, seguramente mal aconsejado, las ha desestimado. Simplemente porque no es el modelo que a ustedes les gusta –que, por cierto, todavía no sabemos cuál es el modelo que les gusta.

Usted no ha actuado en conciencia. A usted no le ha importado nada el comercio valenciano ni los desempleados. A usted no le ha importado para nada crear puestos de trabajo para los valencianos.

A usted, por triste que suene, pero suena, solo le ha importado el seguir siendo *conseller* a costa de todos y de todos. Y ya se le han marchado cuatro de su cuadrilla: tres banderilleros y un picador. Solo le queda un picador como toda

cuadrilla; el resto han hecho lo que usted ha sido incapaz de hacer, marcharse.

Por todo eso, y porque le pido que sea consecuente con su cuadrilla, pero sobre todo con los valencianos, dimita, *conseller*. No va usted a pasar a la historia..., (*aplaudiments*) no va usted a pasar a la historia como un gran *conseller*. Eso no, pero por lo menos se podrá decir de usted que usted hizo algo, aunque fuera marcharse.

Señor *conseller*, señor Climent, entiendo que usted hoy no esté para interpelaciones por mi parte, por la situación que están ustedes viviendo.

Usted, que se quejaba de que no había viento en nuestra comunidad, pues ya ve usted que el viento llega para todos y, ¿cómo no?, también para los que tanto han dicho y tanto nos han dicho.

Gracias, *conseller*.

Gracias, presidenta. (*Aplaudiments*)

**La senyora vicepresidenta primera:**

Gracias, señor Salas.

Quan vullga, *conseller*.

**El senyor conseller d'Economia Sostenible, Sectors Productius, Comerç i Treball:**

Gràcies, senyora presidenta.

Senyor Salas.

La veritat que quatre minuts per a parlar i no dir res són molts. És molta estandardització en tot allò que diu, però sense dir res. Frases fetes i ja està.

Mire, jo li he posat dades damunt de la taula i vosté les pot contrastar. I si té un poc de rigor, contraste-les i, a la millor, a eixes propostes que vosté ha fet en poden afegir alguna.

Del contrari, a la millor vosté s'adonarà i dirà: «Si estan fent-ho tot.» I això vol dir que, a pesar del que vosté diu de la conselleria, es treballa, i de valent –i de valent–, i no poquet.

I ja torne a repetir-li que escolte el discurs –per no tornar-li'l a fer– que li acabe de fer abans i, aleshores, contraste: si hem parlat amb els ajuntaments, si no hem parlat, si hem fet açò o no hem fet allò.

Però..., mire, 510.000 persones aturades quan este govern va entrar; 384.000 en estos moments. 1.800.000 persones afiliades a la seguretat social; 2.000.000 en aquestos moments –dades, dades.

Mire, i li veig un poc d'hipocresia en les seues paraules de manera continuada, perquè la situació del xicotet comerç probablement siga imputable a les polítiques neoliberals

que han impregnat esta comunitat autònoma des de fa molts anys: multiplicació de grans centres comercials a les afores de les poblacions –el seu model model–, llibertat d'horaris comercials imposada des del govern central amb les ZGAT, i ahí vostés deixen de costat el xicotet comerç, quan hi ha un acord i tenen possibilitats de donar-li suport. I segueixen deixant-lo de costat. I, ¿ara vosté té la gosadia de fer aquesta pregunta?

Recorde: pujada de lloguer als locals comercials per l'aplicació de la fi de lloguer de renda antiga a partir de 2015, vostés.

Un altre factor que sens dubte ha contribuït a aquest desastre d'actius en el RETA està directament connectat en la bombolla de l'emprenedoria. Són milers d'altres que s'han produït en el comerç, fonamentalment des de l'entrada en vigor de les bonificacions de les quotes de la seguretat social, en la seua immensa majoria a persones que, per desgràcia, el mercat de treball tradicional va expulsar en temps de crisi i que han provat sort aventurant-se en el treball per compte propi, sense formació ni experiència professional en aquest sector tan competitiu. Vostés els deixaven. Nosaltres estem treballant des del primer moment en el seu acompanyament. Per això la seua intervenció, torne a repetir, és molt hipòcrita.

Li dic més. La política d'ajustos salarials seguida durant set anys, des del 2010, anomenada d'avaluació interna dels salaris, que han produït una escassa capacitat de consum dels ciutadans amb salaris i llocs de treball precaris amb poca estabilitat laboral i que han posat la cirereta al seu pastís.

A més, cal tenir en compte el canvi tecnològic que vostés haurien d'haver començat a treballar en la seua irrupció moltíssim abans, i probablement no estariem parlant del que estem parlant. Però es creuaven de braços i no van fer en eixe àmbit, en la digitalització, absolutament..., res.

Els consumidors troben en aquestes plataformes de venda *online*, en la digitalització per internet, productes que també per sota del cost inclouen transport d'ell, sense quasi variació en el preu de venda al públic inicial. D'alguna manera també s'està fent *dumping* empresarial.

Mire, mínimament li demanaria un poc de coherència en els seus plantejaments, perquè la veritat el que he pogut vore jo hui està vesprada escoltant-lo és que no en té ni miqueta. Espere que a partir d'ara, en pose una miqueta més. I si realment vol col·laborar pel comerç xicotet, pel gran, buscant l'equilibri, a este *conseller* el trobarà, al Consell en tota la seua totalitat i al botànic al seu costat. Però, a més, faça plantejaments amb molt de rigor.

Moltes gràcies. (*Aplaudiments*)

**La senyora vicepresidenta primera:**

Gràcies, *conseller*.

**Interpel·lació al conseller d'Educació, Investigació, Cultura i Esport, senyor Vicent Marzà Ibáñez, sobre la política general de la conselleria respecte a la cultura, que formula la diputada senyora Llum Quiñonero Hernández (GP Podemos-Podem) (RE número 93.376, BOC número 254)**

**La senyora vicepresidenta primera:**

Passem al punt número 8, que és la interpel·lació al conseller d'Educació, Investigació, Cultura i Esport sobre la política general de la conselleria respecte a la cultura, que formula la diputada Llum Quiñonero, del Grup Parlamentari Podemos-Podem.

**La senyora Quiñonero Hernández:**

Bona vesprada, conseller.

Señorías.

La interpelación del crepúsculo. Muchos ánimos.

Dice «Fes cultura» que la política cultura del Consell se plantea como objetivo básico la transformación del actual ecosistema cultural valenciano para contribuir al cambio de modelo productivo.

Los ejes para conseguirlo, dice, se centran en el incremento de la innovación y la productividad, de la estructura económica, para que la cultura comporte un valor añadido y genere puestos de trabajo de calidad. Tengo muchas preguntas para usted, *conseller*.

¿Puede detallarnos el grado de cumplimiento del plan estratégico «Fes cultura»? ¿Cómo se está contribuyendo al desarrollo de «Fes cultura» y cómo está contribuyendo al cambio de modelo productivo?

La política cultura no acaba de arrancar del todo. No podemos hablar de un antes y un después definitivo de una manera rotunda, aunque se haya marcado la pauta de un cambio que ha logrado generar otras prácticas que devuelven esperanza y reactivan el sector. ¿Pero es suficiente? Sé que la cosa va lenta, que hay resistencias, que hay dificultades, que faltan medios, que falta presupuesto, pero va demasiado lento, y en algunos casos no va.

La planificación está a veces desajustada y falta una mirada estratégica que se aplique con las prioridades adecuadas. ¿Dónde está la evaluación del plan tras dos años de su implantación?

Aprobamos hace unos meses la ley del IVAM, el pasado enero. Estamos en ciernes de comenzar el debate en comisión de la propuesta de ley de mecenazgo. ¿Es el orden adecuado? ¿Dónde está la ley de patrimonio? ¿Por qué su retraso?

¿Puede detallarnos el grado de cumplimiento del plan estratégico? Solicité información sobre su evaluación, pero no la he recibido.

El impacto de «Fes cultura» en la productividad necesitamos saberlo. En el conjunto del sistema económico valenciano fue estimado en un 7%. ¿Cuál ha sido el impacto de la productividad del sistema económico valenciano desde su puesta en marcha?

¿Cuáles han sido las actuaciones dirigidas a la industrialización, a la consolidación de los sectores culturales y creativos? ¿Cuáles han sido las actuaciones dirigidas a la territorialización tan importante?

¿Cuáles las actuaciones dirigidas a la cooperación interinstitucional? Sé que ha habido algunas acciones, claro, pero, ¿cuáles, cuántas, cuántas faltan?

¿Cuáles son las actuaciones dirigidas a la internacionalización de nuestras actividades culturales? ¿Cuántas faltan por hacer dentro del plan? ¿Cuántas se ha hecho?

¿Dónde está la agenda valenciana de cultura, un acuerdo del *botànic* que facilitaría la información de tantas iniciativas culturales que se desarrollan y que a veces no se conocen en tantos pueblos y ciudades?

No hemos alcanzado el 1% del presupuesto total en cultura. ¿Lo lograremos para el final de esta legislatura, y de hacerlo, se invertirá con prioridades estratégicas? ¿Cuáles serán esas prioridades? Estas Cortes aprobaron una resolución para la realización de un foro de cultura valenciana que no tiene fecha, y considero su realización comprometería al Consell y a estas Corts con el conjunto de la sociedad, tan necesitada de una mirada cultural.

Aprobamos la ley del IVAM con las prisas de tomar algunas decisiones que ustedes marcaron. ¿Y qué ocurre con su desarrollo, con su aplicación? ¿Qué objetivo cumple llevar a Alcoy a través de la Fundación CAM, la subsele del IVAM? La Fundación CAM, por cierto, que carece de proyecto estratégico que se lo solicité cuando vino... cuando estuvo aquí el director de la Fundación CAM, pero que no tiene todavía proyecto estratégico, que yo sepa, y hasta la fecha ha dado reiteradas muestras de abandono de buena parte de sus áreas, de las áreas en las que ahora trabaja la Fundación CAM.

Necesitamos la seguridad... Respecto al IVAM. Sigue siendo noticia en los tribunales el IVAM. Siguen allí obras de las que se cuestiona su valor para ser evaluadas. ¿Se creó alguna vez la junta de valoración de bienes que contempla la ley de patrimonio vigente, la que debería intervenir en este caso? ¿Siguen allí trabajando personas, por cierto, implicadas en pasados amaños de contratos que están en los tribunales y que ahora tenemos aún noticias de ellos en los periódicos, en los diarios? ¿Qué se hace en esos casos? La directora artística Raquel Gutiérrez, por ejemplo.

¿Qué ocurre con la dirección del Palau de les Arts, tras afrontar una crisis y un debate en los medios con declaraciones por parte de la secretaría autonómica? ¿Para cuándo tendremos una nueva dirección? Tenemos en el Palau de les Arts un espacio escénico de gran calado y múltiples posibilidades que consume una parte considerable del presupuesto de cultura, una parte muy considerable.

¿Qué esperamos para dotarlo de las condiciones necesarias para sacar de él todo su rendimiento, un lugar valiosísimo